



## Herausforderungen und Chancen für Europäische Data Center Betreiber

### Workshop

Paris, 25 November 2015

Host: CESIT

**Teilnehmende Unternehmen:** Bouyges, Cofely, Emerson, Equinix, Global Switch, Interxion, Socomec, Telehouse

### Vertreter regionaler Niederlassungen:

Philippe Luce	CESIT (Gastgeber)
Stijn Grove	Dutch Datacenter Association
Emma Fryer	techUK
Garry Connolly	Host In Ireland
Judith Ellis	eco Association

### Zusammenfassung

Der Einführungsworkshop des Kooperations-Projekts zwischen CESIT (Frankreich), DDA (Niederlande), techUK (UK), Host in Ireland (Irland) und dem eco Verband (Deutschland) fand am 25. November 2015 in Paris statt.

Vertreter aller Verbände waren anwesend, genauso wie die französischen Vertreter von wichtigen Data Center Betreibern, Colocation Providern und Zulieferern, die auf europäischer Ebene aktiv sind.

Philippe Luce führte als Moderator durch den Workshop "Aktuelle und zukünftige Gefahren und Möglichkeiten in der Europäischen Data Center Industrie". Die Frage „Was hält Sie nachts wach?“ führte zu einer angeregten Diskussion mit kontroversen Meinungen.

Übergreifende Themen und eine große Bandbreite an Standpunkten werden im Folgenden erklärt.

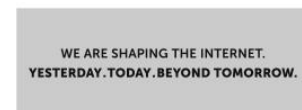
### Zuverlässigkeit

Wurde als grundlegende Voraussetzung von allen Teilnehmern eingestuft.

### Regulatorische Rahmenbedingungen

Die Teilnehmer kritisierten die unterschiedliche Umsetzung von EU-Verordnungen in verschiedenen Mitgliedsstaaten, was zu Problemen bei der Einführung neuer Produkte und Services auf Europäischer Ebene führt. Auf regionaler Ebene bestehen Probleme bei der Vereinbarung von EU-Recht und regionalen, unilateralen Gesetzen, insbesondere wenn die regionalen Gesetze strikter als die EU-Regelungen (Niederlande/Deutschland) ausgelegt werden.

Strenge Datenschutzvorschriften (z.B. Deutschland) wurden einerseits als positiv, andererseits aber auch als Herausforderung für Data Center-Betreiber gesehen. Regulatorische Rahmenbedingungen können die Sicherheit und Souveränität von Daten erhöhen, können aber auch die Entwicklung der Märkte in den USA hemmen. Dies könnte sich aber





wiederum als Chance für Irland entwickeln, wo viele amerikanische Unternehmen ihren europäischen Sitz haben.

## Kosten

Kostenreduktion wurde als zentraler Punkt angesehen, Energieeffizienz spielt in diesem Zusammenhang eine größere Rolle in Ländern mit hohen Energie-Steuern (Großbritannien und Deutschland). Die niedrigen Preise in Frankreich können daher eine Chance darstellen, allerdings unternehmen französische Marktteilnehmer auch geringere Anstrengungen um Energie zu sparen.

Ein modulares Design kann Fixkosten besonders in den frühen Stadien eines Data Center-Lebenszyklus senken. Auch Immobilienpreise müssen berücksichtigt werden.

Es besteht die Möglichkeit ältere Rechenzentren aufzurüsten, Colocation Betreiber setzen hier verstärkt auf Nachrüstung während unternehmensinterne Rechenzentren eher auf Konsolidierung setzen. Unternehmen bevorzugen Lösungen, die die Bilanz nicht negativ beeinflussen: Sie vermeiden wenn möglich CAPEX Investments, vielmehr wollen sie Eigentümer des Rechenzentrums sein, aber gleichzeitig für die Nutzung als Service zahlen, was sich positiv auf die Bilanz auswirkt.

## Geschäftsmodelle

Data Center as a Service: Data Center Operations genügen als alleiniger Verkaufsanreiz nicht mehr, die Kunden erwarten vielmehr Service Pakete, die einen Rundum-Service und eine echte "driver experience" bieten.

Beispielsweise ein Komplettpaket in einer hybriden Umgebung - Cloud. Sicherheit, Datenschutz, Green IT, etc.

Flexibilität und Skalierbarkeit wurden als zentrale Punkte angesehen. Skalierbarkeit wird auch von Kunden eine extrem hohe Bedeutung zugemessen. Colocation-Kunden fordern Flexibilität im Bezug auf Verträge, Platz, Kapazitäten, Kilowatt-Zahlen, und den Anschluss an verschiedene Rechenzentren.

## Zulieferer

Aus der Sicht der Zulieferer sind Großbritannien, Deutschland und die Niederlande besonders vielversprechende Märkte.

Da Endkonsumenten immer mehr Flexibilität einfordern, müssen auch Data Center-Betreiber und Zulieferer mehr Flexibilität ermöglichen. Ein Zulieferer fügte sogar hinzu, dass Skalierbarkeit das Schlüssel-Kriterium bei der Auswahl der Business Partner darstellt.

## Andere Themen:

Weitere Themen, die diskutiert wurden:

- Interesse an der Art und Weise, wie Unternehmen über Daten nachdenken
- Mapping Data & Big Data
- Green IT
- Interoperabilität
- IT als Schwachstelle im Data Center

